

## Currículo Vitae

### Dados Pessoais

#### MAURO BELLINI

CREA/RS 046678

Av. Protásio Alves, 3203/32

Porto Alegre – RS – 90410-003

Pai de Artur (16 anos) e Enzo (13 anos)

Celular: 51 9362.9200

E-mail: [mauro.bellini17@gmail.br](mailto:mauro.bellini17@gmail.br)

Eng<sup>o</sup> Eletrônico

Brasileiro

Divorciado

Hobby: Caminhadas e Voluntariado

### Função pretendida: GESTÃO COMERCIAL / PROJETOS

### Qualificações Profissionais - Docência

- Excelente relacionamento interpessoal, perfil colaborativo e no trabalho em equipe;
- Experiência em docência universitária e cursos técnicos, habilidade e aptidão para palestras e aulas presenciais.

### Formação/Cursos

- Licenciatura em Física – UFRGS – em andamento – turno da noite
- Graduação em Engenharia Eletrônica – PUC RS (1982);

### Formação/Cursos adicionais

- Iniciada Graduação em Direito – PUC-RS (trancado em 2010)
- Cursos de Reforço – Direito Civil, Trabalho, Constitucional e Administrativo (2010)
- Pós Graduação em Marketing - ESPM / SP (1998);
- Curso de Voluntariado – SESC RS (2007)
- Curso Licitação e Pregão Módulo Avançado/Pregoeiro – Business On-Line ( 2007)
- Legislação de Tributos Estaduais e Direito Tributário – AFISVEC (2006)

### Idiomas

- Espanhol – Básico
- Inglês – Intermediário

### Experiências em Docência

09/10 **Faculdade Oi – Professor da Cadeira de Direito e Legislação**  
Curso Técnico em Administração

1991 a 1993 **ULBRA - Universidade Luterana RS**  
Professor Titular de Disciplina de Teleprocessamento e Redes de Computadores

1991 a 1993 **Treinar Treinamento Empresarial Ltda.**  
Instrutor nos cursos nas áreas de informática, redes locais e telecomunicações à empresas Telebrás

**Aulas Particulares de Física e Matemática para estudantes do I<sup>o</sup> e II<sup>o</sup> Grau**

## Qualificações Profissionais - GESTÃO

- Experiência comprovada na Gestão Comercial e Equipes, Desenvolvimento de Novos Mercados, Prestação de Serviços, Distribuidores e Marketing;
- Experiência na Gestão de Projetos, Contabilidade, Processos Financeiros e Logística;
- Experiência na montagem e gerenciamento de rede nacional de assistência técnica, representantes, Distribuidores e Revendedores;
- Experiência nas relações com governo nas esferas federal, estadual e municipal;
- Experiência profissional no relacionamento técnico-comercial com UFRGS, GKN, Taurus Wotan, Philips, Banco Itaú, Magazine Luiza, Casas Bahia, Braspress, Unibanco, Banrisul, Banco do Brasil, Caixa, Goldsztein Cirella, Rossi Engenharia, Capa Engenharia, CEEE, RGE e AES-SUL, etc.;
- Especialista em Licitações Públicas;
- Participações em Feiras, Eventos e Congressos nacionais e internacionais;
- Desenvolvimento de atividades junto à entidades filantrópicas e assistenciais.

## Experiência Profissional GESTÃO

10/2012 em diante – **CODA AUTOMAÇÃO INDUSTRIAL LTDA.** - GERENTE DE PROJETOS

- Gerenciamento de projetos firmados com clientes como Iveco, Pirelli, Krones, Dana, Multilab para a implementação de projetos de automação industrial, projeto e manufatura de máquinas especiais, desenvolvimento de supervisórios e sistemas de eficiência, adequação de máquinas e processos a Norma de Segurança do trabalho NR-12.
- Desenvolvimento e acompanhamento do cronograma de execução, interlocução com cliente, gerenciamento dos recursos humanos e materiais necessários, liderança das equipes que atuam no cliente, gerenciamento de riscos e financeiros do projeto, gerenciamento do custo e rentabilidade esperada, abertura de novas oportunidades de negócio nos clientes.

11/01 a 04/02 **Oi – TELEMAR** - GERENTE DE PROJETO

- Desenvolvimento de conteúdos, Manuais de Treinamento e Treinamento dos Distribuidores, Representantes e equipe Vendas Direta da Oi atuante do Centro-Oeste, Norte e Nordeste com eventos presenciais, em um total de 6 meses de trabalho e 6.000 pessoas treinadas e aptas a venda dos produtos da Oi Celular nestas regiões.

11/96 – 10/01 **ERICSSON TELECOMUNICAÇÕES S/A** - GERENTE DE PROJETOS

- Bug do Milênio – Levantamento, Atualização e Testes de Conformidade do Hardware, Software da Rede Celular da VIVO S/A composta de 15 Centrais Telefônicas e 500 Rádio-Bases, Sistema de Billing, Plataforma Sun Enterprise e Sistema Aplicativo Pré-Pago, Sistema HLR Banco de Dados de Assinantes e demais sistemas que operavam na planta.

## Experiência Profissional GERENCIA COMERCIAL E MARKETING

**ROLIM & BELLINI GESTÃO EMPRESARIAL e REPRESENTAÇÕES LTDA.**

08/2010 em 09/2012 REPRESENTANTE COMERCIAL

- Automotion - Distribuidora Mitsubishi PLC, IHM, Inversores, CNC, Servomotores
- Tex Analisadores de Estanqueidade com sistemas vendidos à Nexteer, Dhb e outros.
- Coda Automação – soluções de Automação Industrial tais como movimentadores, atuadores, sistemas de dosagem de fluídos, sistemas supervisórios, painéis elétricos junto a empresas como Elo, Nexteer, Invensys, Dana, Gkn e outras indústrias.
- MCA Sistemas Supervisórios Scada BR e sistemas de Telemetria Web na área da saúde (Hospitais, Hemocentros privados e públicos (Bancos de Sangue), Bancos de vacinas, órgãos de pesquisa, etc.

### **GOLDSZTEIN CYRELA**

08/2011 a 09/2012      CORRETOR DE IMÓVEIS

- Venda de imóveis novos e lançamentos da construtora para clientes pessoa física nos municípios de Canoas e Porto Alegre.

### **FACULDADE QI – Curso Técnico em Administração**

08/2010 a 10/2010      Docente da Cadeira de Direito e Legislação

### **BCM AUTOMAÇÃO INDUSTRIAL**

03/2010 a 07/2010      GERENTE COMERCIAL

- Projeto de desenvolvimento de mercado e clientes em Automação Industrial, Predial, Saneamento e Petróleo e Gás. Projeto concluído em 07/2010

### **ROMAGNOLE PRODUTOS ELÉTRICOS S/A**

03/2009 até 11/2009      COORDENADOR REGIONAL

- Implantação e Desenvolvimento de Projetos do Escritório Regional RS, atendimento às Concessionárias de Energia, Cooperativas, Construtoras e Incorporadoras, Instaladoras Elétricas, Indústrias e mercado privado; abertura de Filial, administração contábil e financeira (banco e caixa) do escritório.

### **DIGISTAR TELECOMUNICAÇÕES S/A**

05/2004 até 01/2009      GERENTE GRANDES CONTAS E SERVIÇOS

- Gestão de Projetos e Marketing Região Sul (RS, SC, PR) e Centro-Oeste (GO, TO, DF, MT, MS, AC e RO);
- Desenvolvimento da Projetos de Telecomunicações e implantação dos mesmos em clientes corporativos: exs.: Projeto Braspress com Embratel, Projeto Magazine Luiza em Santa Catarina, implantação de novas unidades do Sest/Senat no Brasil em 2007, atuação em clientes junto com a Embratel, Philips do Brasil, Banco Itaú, Casas Bahia, Banrisul, Unibanco, Banco do Brasil, Caixa Econômica Federal.
- Desenvolvimento, Implantação e supervisão da Unidade de Prestação de Serviços – Servstar;
- Ampliação de 4 distribuidores e 70 revendas em 2004 para 20 distribuidores e 350 revendas em 2008;
- Licitações públicas: Implantado a participação da empresa e de revendedores em editais públicos nas esferas federal, estadual e municipal;
- Representação junto ao Comitê de Telecomunicações PGQP-RS.

09/03 a 05/04      **INFOSAÚDE Tecnologia da Informação Ltda.** - GERENTE COMERCIAL E MARKETING

- Criação e coordenação de rede de software-houses parceiras em São Paulo, Recife, Cuiabá, Palmas para implantação e suporte de sistemas de gestão empresarial (ERP) para empresas da área de Saúde (Hospitais, Planos de Saúde, Clínicas Médicas)
- Clientes: Santa Casa de Porto Alegre, INCOR SP, Hospital Estadual Vila Alpina São Paulo, Univ Federal Amazonas, Hospital Unimed Fortaleza, Unimed Chapecó etc.

04/02 – 09/02      **Elzter Ltda.** - GERENTE COMERCIAL

- Gestão Comercial Nacional/Internacional de Medidores Elétricos, Eletrônicos e Sistemas Medição de Energia Elétrica;
- Desenvolvimento e acompanhamento da atuação comercial de distribuidores no Mercado Sulamericano;
- Gestão de Projetos e Assistência Técnica.

11/96 – 10/01      **ERICSSON TELECOMUNICAÇÕES S/A** - GERENTE DE MERCADO –KEY ACCOUNT VIVO S/A.

- Responsável pela gerência da conta de clientes (Operadoras Celulares) tais como: VIVO, Sercomtel, Telefônica Celular, CTMR e Telesc Celular;
- Negociação de contratos de MR\$ 30/ano até MR\$ 150/ano;
- Elaboração de propostas técnico-comerciais nas tecnologias TDMA, CDMA e GSM;
- Elaboração de propostas técnico-comerciais para projetos “turn-key” em transmissão, civil e serviços de valor agregado; Definição de Preços, Descontos, análise de lucratividade das propostas; Elaboração de Budget da área; Acompanhar clientes em viagens nacionais e internacionais para participação de eventos.

## Atividades junto a Entidades Filantrópicas

- Casa Assistencial Francisco de Assis – Morro Santana – Porto Alegre/RS
- Casa do Jardim – Porto Alegre/RS
- Instituto do Câncer Infantil RS (ICI)

## Capacitação Profissional - QUALIFICAÇÕES COMPLEMENTARES

NOME DA ATIVIDADE/TAREFA	EMPRESA/ÁREA	PERÍODO	CARGA HORÁRIA	AValiação
✓ Seminário de Tecnologia de Gestão	Tekovan Consultoria	04/84	55	Certificado
✓ IIº Congresso Automação Comercial	ABAC	06/85	16	Certificado
✓ Administração de Pequenos Negócios	SENAC/SP	09/86	36	Certificado
✓ Seminário Terceirização	SEBRAE/RS	12/91	4	Certificado
✓ Outsourcing de Informática/Palestrante	INFOSUL/RS	92	2	
✓ Holden Valubase™ Selling Program	Holden Corporation	10/97	24	Certificado
✓ Técnicas de Apresentação	Ericsson/AO	01/98	16	Certificado
✓ OSS Value Based Selling	Ericsson Radio Systems	98	16	
✓ Liderança Situacional II	Ericsson/AO	05/98	24	
✓ Comercialização, Tributação e Proteção Jurídica de Software	Ericsson/DJ	08/98	8	
✓ Workshop de Negociação	ESPM/Ricardo Farah	08/98	16	
✓ Service Sales Representative	Ericsson Radio Systems	04/99	16	Certificado
✓ Core Three Introduction	Ericsson Radio Systems	02/00	8	Certificado
✓ SOP – Sales and Operations Planning Process	Ericsson/TTC	05/00	4	Certificado
✓ Datacom for Sales	Ericsson/USP	07/00	16	
✓ SIO – Sales Information Organizer	Ericsson Radio Systems	08/00	4	Certificado
✓ VBC – Value Based Selling	Ericsson Radio Systems	08/00	12	Certificado
✓ Liderança Situacional II	Ericsson	10/00	24	Certificado
✓ PM4U – Project Management	CPLAN Gestão Projetos	05/01	16	Certificado
✓ Understanding Yourself - Estilos e suas Competências	Ericsson	07/01	24	Certificado
✓ Produtos Elétricos: Transformadores e Distribuição	Romagnole Prod. Elétricos	04/09	16	Certificado
✓ Produtos: Industrial e Automação	Romagnole Prod. Elétricos	07/09	16	Certificado
✓ Obras On-Line	Obras On-Line	09/09	08	Certificado