

**Código: ADM0488 Administração da Produção II**

**Carga Horária: 60**

**Créditos: 4**

**Ementa:**

Estudo de algumas técnicas industriais para administração de produção: Kanban, JIT, JIC, Kaizen. Discussão sobre segurança do trabalho. Análise da medida da produtividade: CEP - FINCA - MASP - CCQ.

**Objetivo:**

Proporcionar ao aluno situações de aprendizagem para que ele possa

- caracterizar o ambiente de produção e da empresa como um todo;
- analisar a utilização das técnicas japonesas de produção e qualidade;
- identificar sistemas de produção atuais a partir da evolução dos conceitos clássicos;
- caracterizar de que forma a produção pode ser administrada e gerenciada para atender aos objetivos estratégicos das empresas, bem como criar vantagens competitivas em função disso.

**Conteúdo Programático:**

1. Introdução à administração da produção:
  - 1.1 O que é? Perspectiva corporativa e operacional
  - 1.2 O surgimento da administração da produção
  - 1.3 O desenvolvimento histórico da administração da produção
2. Sistema Just-in-time (JIT):
  - 2.1 A lógica JIT
  - 2.2 Eliminação de perdas (7 perdas)
  - 2.3 Produção JIT
  - 2.4 JIT e JIC
  - 2.5 As pessoas no JIT
  - 2.6 Fornecimento JIT
  - 2.7 JIT em serviços
  - 2.8 Sistema Toyota de Produção
  - 2.9 Ferramentas do JIT
    - 2.9.1 Tecnologia de grupo - células de manufatura
    - 2.9.2 Sistema Kanban
    - 2.9.3 Autonomia - jidoka
    - 2.9.4 Redução de set-up
    - 2.9.5 Manutenção Produtiva Total (TPM)
    - 2.9.6 CEP - Controle Estatístico do Processo
    - 2.9.7 Kaizen (Melhoria Contínua):
      - 2.9.7.1 Melhoria Contínua em serviços
3. Preparação para a qualidade:
  - 3.1 TQC - Controle de Qualidade Total
  - 3.2 CCQ - Círculos de Controle de Qualidade
  - 3.3 5 S's - Housekeeping.
  - 3.4 PDCA.
4. Aspectos relacionados ao ambiente de trabalho:
  - 4.1 PPR - Programa de Prevenção de Riscos Ambientais\*
  - 4.2 CIPA - Comissão Interna de Prevenção de Acidentes\*
5. Avaliação da Produtividade:
  - 5.1 Introdução
  - 5.2 Sistemas de produção
  - 5.3 Produtividade parcial e total
  - 5.4 Administração da produtividade
  - 5.5 Produtividade da organização
6. Teoria das Restrições (TOC)



**Metodologia:**

As aulas serão expositivo-dialogadas e será oportunizada a realização de debates em sala de aula e seminários apresentados por grupos de alunos. Também será realizada uma visita técnica em empresa da Região para que os alunos possam se deparar com a realidade do processo de administração da produção. Além disso, serão realizados estudos de caso em que os alunos terão que exercitar a capacidade de solucionar problemas.

**Avaliação:**

Para a avaliação do desempenho dos alunos, serão levados em consideração os objetivos propostos neste

Etapas a serem consideradas na formação do preço de venda  
Principais métodos de formação de preços  
Políticas de preços

**Metodologia:**

O desenvolvimento da disciplina prevê a utilização do método expositivo-dialogado por meio de procedimentos didáticos que podem envolver: leitura crítica e análise de textos, estudos dirigidos em sala de aula, apresentação de trabalhos de pesquisa e reflexão, exibição de filmes e documentários, exercícios analíticos, seminários e sínteses de temas propostos através de leituras reflexivas e uso de exemplos cotidianos.

**Avaliação:**

Serão realizadas, no mínimo, três avaliações, com pesos distribuídos conforme instruções do professor. Será considerado aprovado, o aluno que obtiver nota igual ou superior a 6,0 (soma das notas das avaliações) e que tenha 75% ou mais de presenças em sala de aula.

A expressão dos resultados da avaliação será feita conforme o previsto no Regimento Geral da UCS.

**Bibliografia Básica:**

BORNIA, Antonio Cezar. Análise Gerencial de Custos em Empresas Modernas. Porto Alegre: Bockman, 2002.

BRUNI, Adriano Leal; FAMÁ, Rubens. Gestão de Custos e Formação de Preços. 3. ed. São Paulo: Atlas, 2004.

DUTRA, René Gomes. Custos: uma abordagem prática. São Paulo: Atlas, 2003.

**Bibliografia Complementar:**

HANSEN, Don R. Gestão de Custos. São Paulo: Pioneira, 2003.

KAPLAN, R. S.; COOPER, R. Custo e Desempenho: administre seus custos para ser mais competitivo. São Paulo: Futura, 1998.

LEONE, George S.G. Custos: planejamento, implantação e controle. 3. ed. São Paulo: Atlas, 2000.

MONDEN, Yasuhiro. Sistemas de redução de custos: custo-alvo e custo kaizen. Porto Alegre: Bookman, 1999.

PADOVEZE, Clóvis Luis. Curso básico gerencial de custos. São Paulo: Pioneira, 2003.



**Código: ECO0296 Análise de Investimentos e Mercado de Capitais**

**Carga Horária: 60**

**Créditos: 4**

**Ementa:**

O mercado de Capitais e a economia. Análise do Sistema Financeiro Nacional-SFN incluindo os. Títulos e Valores Mobiliários. Análise fundamentalista e Análise Técnica de ações. Bolsas: estruturas, funcionamento, índices. O Relacionamento entre investidor e as Corretoras. A Governança Corporativa e o Novo Mercado. Bolsas de Mercadorias e Derivativos. Aplicações do Risco. Administração de Carteiras. Teoria de Markowitz e da fronteira eficiente. Simulação de Carteiras. Noções de Fundos de Investimentos.

**Objetivo:**

PROPORCIONAR aos alunos os conhecimentos básicos sobre o mercado de capitais;  
POSSIBILITAR aos alunos os conhecimentos mínimos necessários para que possam ingressar no mercado de capitais;  
PERMITIR gerenciar investimentos e administrar carteiras próprias conseguindo um ganho complementar ao seu salário;  
UTILIZAR técnicas e instrumentos financeiros modernos para análise do comportamento do mercado de capitais;  
MENSURAR os risco e determinar os retornos a serem oferecidos pelos diversos investimentos existentes na economia;  
SELECIONAR e avaliar carteiras de investimentos ;

**Conteúdo Programático:**

SISTEMA FINANCEIRO NACIONAL:  
Estrutura institucional  
Principais autoridades monetárias  
Dinâmica de Mercado: títulos públicos  
Mercados do dinheiro  
Poupança e investimento  
Administração dos investimentos em renda fixa  
MERCADO DE CAPITAIS  
Títulos do mercado de capitais  
Ações, debêntures e DCA  
Títulos privados de crédito  
Mercado internacional  
Comissão de Valores Mobiliários  
Abertura do capital das empresas  
Mercado primário e secundário  
A companhia de capital aberto  
Controle acionário  
Gestão da companhia  
BOLSA DE VALORES  
Estrutura e funcionamento  
Bolsa de valores no Brasil  
Bolsas no mundo  
Sociedades corretoras  
Operações realizadas em bolsa:  
Mercado à vista  
Derivativos  
Liquidação e custódia  
Sistemas de informação nas negociações  
ANÁLISE DE INVESTIMENTOS EM MERCADO DE CAPITAIS  
Fundamentos de risco e retorno:  
Risco de um ativo individual  
Risco de uma carteira  
Teoria da seleção de carteiras  
Modelo de formação de preços (CAPM)  
Análise econômico-financeira  
Análise fundamentalista  
Análise técnica  
MERCADO FUTURO E BOLSAS DE MERCADORIAS  
Contratos futuros  
Princípios básicos das operações a futuro;  
As câmaras de compensação;



Bolsa de Mercadorias e Futuros  
Hedge e especulação  
INVESTIDORES INSTITUCIONAIS E GOVERNANÇA CORPORATIVA

**Metodologia:**

O desenvolvimento da disciplina prevê a utilização do método expositivo-dialogado por meio de procedimentos didáticos que podem envolver: leitura crítica e análise de textos, estudos dirigidos em sala de aula, apresentação de trabalhos de pesquisa e reflexão, exibição de filmes e documentários, exercícios analíticos, seminários e sínteses de temas propostos através de leituras reflexivas e uso de exemplos cotidianos.

**Avaliação:**

Serão realizadas, no mínimo, três avaliações, com pesos distribuídos conforme instruções do professor. Será considerado aprovado, o aluno que obtiver nota igual ou superior a 6,0 (soma das notas das avaliações) e que tenha 75% ou mais de presenças em sala de aula.  
A expressão dos resultados da avaliação será feita conforme o previsto no Regimento Geral da UCS.

**Bibliografia Básica:**

ASSAF NETO, Alexandre. Mercado Financeiro. 9. ed. São Paulo: Atlas, 2009.

CAVALCANTE, Francisco; MISUMI, Jorge Yoshio; RUDGE, Luiz Fernando. Mercado de capitais: o que é, como funciona. 7. ed. Rio de Janeiro, RJ: Elsevier, 2009.

FORTUNA, Eduardo. Mercado financeiro: produtos e serviços. 18. ed. Rio de Janeiro: Qualitymark, 2010.

PINHEIRO, Juliano Lima. Mercado de capitais: fundamentos e técnicas. 5. ed. São Paulo: Atlas, 2009.

**Bibliografia Complementar:**

BODIE, Zvi; KANE, Alex; MARCUS, Alan J.; PEREIRA, Elias; PROCIANOY, Jairo Laser. Fundamentos de investimentos. 3.ed. Porto Alegre: Bookman, 2000.

BERNSTEIN, Peter L.; DAMODARAN, Aswath. Administração de investimentos. Porto Alegre: Bookman, 2000.

DAMODARAN, Aswath. Avaliação de investimentos: ferramentas e técnicas para a determinação do valor de qualquer ativo. 2.ed. Rio de Janeiro: Qualitymark, 2010.

GALBRAITH, J. K. 1929: O colapso da bolsa. São Paulo, Pioneira, 1988.

GRAHAM, B.; ZWEIG, J. O Investidor Inteligente. Rio de Janeiro: Nova Fronteira, 2003.

MURPHY, John J., Technical Analsys of the Futures Markets.

ROSS, Stephen A.; WESTERFIELD, Randolph W.; JORDAN, Bradford D. Princípios de administração financeira. 2. ed. São Paulo: Atlas, 2000.

SAT'ANNA, Ivan. Os mercadores da noite. Rio de Janeiro: Sextante, 2008.



**Código: ADM0771 Empreendedorismo**

**Carga Horária: 60**

**Créditos: 4**

**Ementa:**

Caracterização do empreendedorismo. Estudo da relação entre o profissional empreendedor e o mercado consumidor. Análise dos processos administrativos empresariais destinados à qualificação da empresa e à definição de novos negócios. Estudo a respeito do plano de negócios.

**Objetivo:**

Proporcionar ao aluno situações para que ele possa definir as principais características do comportamento do profissional empreendedor e desenvolver estratégias para análise de riscos e identificação de oportunidades de um novo empreendimento.

**Conteúdo Programático:**

1. Empreendedorismo
2. Aspectos comportamentais do empreendedor
2. Geração de ideias e criatividade
3. Inovação
4. Elaboração de plano de negócio
  - 4.1 Análise mercadológica
  - 4.2 Viabilidade operacional
  - 4.3 Estratégia de gestão de pessoas
  - 4.4 Análise financeira
5. Apresentação de plano de negócio



**Metodologia:**

O desenvolvimento da disciplina prevê a utilização do método expositivo-dialogado por meio de procedimentos didáticos que podem envolver: leitura crítica e análise de textos, estudos dirigidos em sala de aula, apresentação de trabalhos de pesquisa e reflexão, exibição de filmes e documentários, exercícios analíticos, seminários e sínteses de temas propostos através de leituras reflexivas e uso de exemplos cotidianos. Ao final, é prevista a apresentação de um plano de negócio concebido durante o transcorrer da disciplina.

**Avaliação:**

Serão realizadas, no mínimo, três avaliações, com pesos distribuídos conforme instruções do professor. Será considerado aprovado, o aluno que obtiver nota igual ou superior a 6,0 (soma das notas das avaliações) e que tenha 75% ou mais de presenças em sala de aula.

A expressão dos resultados da avaliação será feita conforme o previsto no Regimento Geral da UCS.

**Bibliografia Básica:**

CHIAVENATTO, Idalberto. Vamos Abrir Um Novo Negócio?. São Paulo: Makron Books. 1995.

DOLABELA, Fernando. Oficina do Empreendedor. São paulo: Cultura, 1999.

PORTER, Michael E.. Estratégia Competitiva: técnicas para análise de indústrias e da concorrência. 26 ed. Rio de Janeiro: Campus, 1986.

**Bibliografia Complementar:**

BIZZOTTO, Carlos Eduardo Negrão. Plano de Negócios para Empreendimentos Inovadores. São Paulo: Atlas, 2008.

DONAIRE, Denis et al. Clusters e Redes de Negócios: uma nova visão para gestão de negócios. São Paulo, Atlas, 2008.

DORNELAS, José C. A. Empreendedorismo: transformando idéias em negócios. Rio de Janeiro: Elsevier, 2005.